



Business Development Manager (m/k)

Image not found or type unknown



STRABAG PFS Polska Sp. z .o.o.

Dienstleistungen/Servicebetriebe | Warszawa, Kraków, Wrocław | Job-ID: req28763

Ihre Aufgaben

- aktywne pozyskiwanie zleceń na ogólnopolskim rynku usług technicznej obsługi obiektów FM
- realizacja budżetu w zakresie sprzedaży
- nawiązywanie relacji z klientami, dbanie o stały rozwój bazy klientów
- współpraca wewnątrz firmy z osobami odpowiedzialnymi za proces kalkulacji w zakresie przygotowywanych ofert
- analiza rynku i prowadzenie bazy danych o inwestorach i aktualnych inwestycjach, monitoring działań konkurencji
- nadzór nad przygotowywaniem dokumentów prekwalfikacyjnych do uczestnictwa w przetargach
- udział w przygotowaniu ofert i założeń do umów z klientem
- przeprowadzanie negocjacji handlowych
- realizacja celów handlowych i marketingowych, raporty i analizy działań sprzedażowych
- kreowanie pozytywnego wizerunku firmy

Ihre Voraussetzungen

- rozwinięte umiejętności interpersonalne, sprzedażowe i negocjacyjne, bardzo dobra autoprezentacja
- znajomość rynku nieruchomości w Polsce
- 3 lata doświadczenia zawodowego na podobnym stanowisku
- dyspozycyjność i mobilność, bardzo dobra organizacja pracy
- bardzo dobra znajomość języka angielskiego
- zorientowanie na wynik

Wir bieten

Oferujemy: • pracę w stabilnej firmie o ugruntowanej pozycji na rynku • niezbędne narzędzia do pracy mobilnej • możliwość rozwoju zawodowego, szkolenia • opiekę zdrowotną, ubezpieczenia • ciekawą, pełną wyzwań pracę

Ihr Ihr Kontakt

Anna Śliwak, Aleje Jerozolimskie 179, 02-222 Warszawa, Tel. 22 823 88 11, www.strabag.com